



省工信厅巡视员张忠军到公司调研

董事长王志中介绍企业防疫复工、创新发展情况

本报讯 3月11日，山东省工业和信息化厅巡视员张忠军一行在临沂市工业和信息化局局长周东开、开发区党工委副书记、管委会副主任冉凡亚陪同下到山东临工参观调研。公司董事长王志中陪同并介绍企业防疫复工和创新发展情况。

张忠军一行先后参观了装载机事业部总装一车间、挖掘机事业部智能制造车间和总装流水线。

参观中，在首先介绍了公司统筹推进疫情防控和复工复产情况后，董事长指出，近年来，山东临工专注工程机械“3+1”产品线，聚焦“中国制造2025”，对标“德国工业4.0”，通过大力实施精益生产方式LPS和“一全二创三结合”创新管理模式，夯实各项管理基础，调动

全员创新热情，加快推进两化融合和智能制造，生产运营管理的自动化、数字化、网络化、智能化水平显著提高，产品性能、质量和市场竞争力不断增强，企业运营效率和综合实力持续提升。董事长还对部分以员工姓名命名的创新项目作了详细介绍。

张忠军边走边看，不时驻足认真听取讲解。他对公司取得的发展成绩表示充分肯定，对遍布生产现场的AGV自动转运车及各类智能机械手、焊接机器人等技改创新成果给予高度评价。他希望山东临工继续心无旁骛，坚守主业，深入贯彻创新驱动发展战略，瞄准国际先进，加快动能转换，千方百计提升制造效率和产品质量，努力实现高质量发展。

(企业文化中心)



董事长王志中向张忠军(右一)介绍职工技改创新成果

省税务局总经济师张期鹏到公司调研

本报讯 3月12日，山东省税务局总经济师张期鹏带领省委经济运行应急保障指挥部外经外贸运行工作组一行到公司参观调研，公司董事长王志中陪同参观并介绍企业运营发展情况。

董事长首先介绍了公司生产运营情况。复工以来，公司积极应对疫情影响，统筹推进疫情防控和复工复产，目前公司生产运营已基本趋于正常。董事长指出，近年来，临工大力实施精益生产方式LPS和“一全二创三结合”创新管理模式，涌现出了一大批员工自主

研发的优秀技改创新项目，加速推进了企业两化融合和智能制造步伐，公司运营效率和综合实力持续提升。

张期鹏详细了解有关情况，认真听取讲解，不时驻足交流。他对山东临工推动转型升级、创新发展采取的有效措施和取得的成果表示高度赞赏。他表示，山东临工转变发展方式、加快动能转换的思路举措和经验做法，值得学习借鉴，希望山东临工继续脚踏实地推进高质量发展，争创国际一流品牌。

(企业文化中心 赵俊杰)

河东区委书记隗新阳到公司现场办公

本报讯 2月18日，河东区委书记隗新阳率队到山东临工调研企业疫情防控和复工复产生产情况。公司董事长王志中介绍相关情况，副总经理马兴庆、党委副书记周维升参加活动。

座谈中，董事长指出，面对疫情，临工高度重视，认真落实省市各项决策部署，制定方案，迅速行动，建立了疫情防控工作机制，全面排查员工旅居信息，严格落实相关措施，严防严控，取得了比较好的效果。临工还积极联系经销商，组织力量支援各地防疫医院建设；紧急向武汉运送150吨蔬菜；组织

公司员工捐款，支援抗击疫情。

隗书记听取介绍后指出，要在严格落实防控措施、扎实做好疫情防控的前提下，积极推动企业尽快恢复生产。

隗书记表示，经过多年的创新发展，临工在科技研发、生产运营、市场营销等方面机制健全，管理规范，是全国机械制造业的标杆企业，在全市产业布局中有重要地位，随着开发区改革的全面落地，河东区将按照职能加强与临工的信息沟通和业务衔接，为企业持续健康发展提供更优质的服务保障。

(企业文化中心)

公司总裁于孟生到鲁东市场调研指导

统筹抓好疫情防控、市场营销各项工作，全力提升市场占有率

本报讯 3月11日，公司总裁于孟生到鲁东经销商港沃集团调研指导，公司副总经理、营销公司总经理史生勇陪同。港沃集团总经理朱巍汇报疫情防控、市场销售及服务工作开展情况。

在港沃集团潍坊分公司，于总一行首先向积极开展疫情防控和市场营销工作的营销将士表示慰问。

于总详细了解港沃集团防疫、复工相关工作后指出，疫情发生以来，山东临工积极响应党和国家决策部署，把疫情防控放在首位，协同经销商共同参与疫情防控，贡献了临工力量。当前，我们既要继续坚持做好防疫工作，又要统筹做好客户关怀和市场服务工作，以可靠的产品和全新的服务全力保障客户及时复工复产。

于总强调，疫情影响是暂时的，



总裁于孟生(前中)在港沃集团调研

中国经济发展长期向好的基本面没有变化。随着目前国家整体疫情防控形势不断好转，各类重大基建项目复工动工，工程机械需求将迎来爆发式增长。经销商要坚定对市场的信心、对临工的信心，想方设法做好客户工作，保证销售和服务有序开展，为实现市场占有率再提升，完成各项年度目标任务打下坚实基础。

3月9日至10日，史总先后到港沃集团莒县、日照等地分公司进行了实地调研，并从加强网络营销、打造服务品牌、提升团队能力、全力提高市场占有率等方面作了指导。

港沃集团表示，将严格按照临工的部署要求，千方百计加快市场启动节奏，加大营销力度，在做好疫情防控的同时，努力争取好的业绩。

(刘朝平 胡晓群)

公司部分女职工先进集体和个人受表彰

本报讯 第110个“三八”国际劳动妇女节前夕，公司部分女职工先进集体和个人受到临沂市、开发区和公司表彰奖励。

其中，公司客户服务中心被授予“临沂市女职工建功立业标兵岗”荣誉称号，技术中心刘丽辉荣获“临沂市女职工建功立业标兵”荣誉称号。挖掘机事业部制造技术岗荣获“开发区三八红旗集体”，人力资源本部顾建超荣获“开发区三八红旗手”称号。

被评为公司“女职工建功立业标兵岗”的是技术中心挖掘机研究所设计开

发岗、装载机事业部制造技术部制造技术岗。挖掘机事业部李建萍，装载机事业部洪海珍、王丽，零部件事业部康帆，技术中心黄晓艳、张晓荣、马瑞平，营销部张艳、刘晓，进出口公司卢金华，物资采购本部范芳娟，财务部本部繁杰，配件公司秦绍连，融资租赁部刘爱生，公司办公室刘志兰，品牌宣传部苗琪，监察法务部林青等17位先进个人荣获公司“三八红旗手”荣誉称号。

零部件事业部桥车间杜庆响家庭被评为“临沂市文明和谐职工家庭”。

(公司女工委)

山东临工获评开发区“功勋企业”



总经理文德刚(中)代表公司领取奖牌

本报讯 2月24日，临沂经济技术开发区2019年总结表彰暨2020年工作动员部署会议在开发区管委会会议中心举行，市政府党组成员、开发区党工委副书记、管委会主任陈一兵，河东区委书记隗新阳出席。山东临工荣获2019年度开发区“功勋企业”第一名，总经理文德刚代表公司参加会

议并领取奖牌。

2019年，山东临工认真贯彻“效率至上、科技领先”核心价值观，坚持“世界眼光、国际标准、临工特色、高质量发展”目标定位，专注“3+1”产品线，大力强化全员创新，不断推进智能制造，持续加快转型升级，动能转换、创新发展走在了行业前列。

一年来，全省新旧动能转换现场观摩会、全市推动高质量发展现场交流会与会人员先后到公司参观考察，临工成为高质量发展标杆。作为首个荣获欧洲质量奖的中国工程机械制造企业，也是山东省唯一的欧洲质量奖得主，荣获市委市政府奖励500万元。被工信部认定为国家级工业设计中心，5G远程遥控挖掘机成功亮相，标志着临工研发实力国内一流、产品智能化水平行业领先。在经济效益持续提高的同时，山东临工积极参与精准扶贫、社区共建，开展更大范围的好司机活动，展现了勇担社会责任的良好企业形象，为开发区经济社会发展作出了突出贡献。

会上，公司总工程师迟峰被评为开发区“2019年度十佳科技领军人物”。

(企业文化中心 刘伟鹏)



庚子初春，一场抗击新冠肺炎疫情的人民战争、总体战、阻击战在神州大地全面打响。疫情突如其来，形势严峻，牵动着临工集团全体员工的心。

一方有难，八方支援。岂曰无衣，与子同袍。临工集团的责任担当与爱情感怀闪耀在战疫一线！

蔬菜从沂南发车，连夜被运往抗疫一线——武汉，为武汉红十字会医院、东西湖区人民医院、方舱医院等20余家医院医护人员和患者送去临工人的关爱与支持。

得知武汉亟需蔬菜的信息后，公司成立专项小组，在董事长王志中亲自指导下迅速行动，全力寻找货源，确保蔬菜质量；及时调配车辆，办理证件，保证运输时效。采摘、装车、运输，全程采取严格防控措施，确保人员和物资安全。

2月21日，5万只口罩捐赠临沂

2月21日下午，在临沂市慈善总会协调下，承载着临工集团浓浓爱心的首批5万只口罩运抵临沂市新型冠状病毒肺炎疫情处置领导小组(指挥部)。该批口罩是近期临工集团通过海外采购渠道紧急采购刚刚到货的。

在自身口罩供应十分紧张的情况下，临工集团优先

将口罩捐赠给全市人民，再次展示了临工积极履行社会责任的企业担当，展现了临工人心系沂蒙人民、助力抗击疫情的大爱与担当。

2月26日，80吨水果送达黄冈

2月26日，临工集团又准备了一份特色礼物——80吨“爱心”水果，从济南出发捐赠给湖北省黄冈市，让奋战在疫情防控最前沿的广大医护人员感受到来自山东的关爱与支持！

“齐心协力，我们在一起！”“黄冈加油，中国必胜！”每箱水果上都有这样的话。希望一线的医务工作者能吃到来自家乡的水果，感受到家乡人民的温暖，感受到家的味道，感受到在抗疫一线他们并不是孤单作战。

3月13日，广大党员自愿捐款

响应党中央号召，3月13日，公司广大党员再次踊跃捐款，表达对新冠肺炎疫情防控工作的大力支持。

参加捐款的党员中，有领导干部，也有普通员工；有离退休员工，也有刚参加工作的年轻人。有的同志正在隔离，闻讯后立即委托同事代为捐款；有的同志家中并不富裕，也毫不犹豫地拿出钱来。

(本报综合)

临工集团捐款捐物支援抗击疫情纪实

责任与大爱，在战疫中闪耀

公司召开运营效率提升会议

总经理文德刚围绕运营效率和执行力提升作出重点要求

本报讯 为加强各业务模块信息互通共享，快速协调解决问题，提升运营效率，2月27日，公司召开运营效率提升会议。总经理文德刚出席并讲话，公司领导马兴庆、史生勇、王者森、迟峰及经营性事业部、技术研发、生产运营、物资采购、信息技术等模块、部门负责人参加会议，总经理助理徐进主持。

会上，各业务模块分别对重大事项进展、跨部门协作问题进行了汇报，与会人员进行了分析讨论。

在认真听取了汇报和讨论后，总经理文德刚作重要讲话，分析了公司管理现状，强调了会议的重要意义，围绕运营效率和执行力提升提出重点要求。

文总指出，公司召开运营效率提升会议，是为了搭建产、销和各管理

模块间交流共享信息、快速解决问题、高效上传下达的平台。通过分享竞争对手和行业市场信息，使公司各模块都能充分了解行业发展态势和市场竞争力，层层传导，调动全体员工的积极性、主动性，全员支持营销。会议要求要聚焦重大项目和重点任务，抓住主要矛盾，注重过程控制，协调解决关键问题。要打通关键流程，持续优化改善，不断提升公司整体运营效率。

文总强调，要牢固树立危机意识，破除安逸懈怠思想，强化积极进取作风，促进临工持续快速、高质量发展。近年来，公司取得了装载机第一、挖掘机第四的可喜业绩。公司各模块难免会产生“小富即安、小成即满”的思想，不同程度地存在工作效率低、沟通不畅、推诿扯皮等现象。

当前市场竞争愈加激烈，企业要持续发展拼的是综合竞争力。要极限施压，不仅对经销商施压，还要对公司方方面面都要施加压力，层层分解目标任务，增强各模块竞争力。

文总要求，要创新工作方式，丰富激励措施，加大督查力度，全面提升执行力。设立公司级项目管理办公室，统一归口管理公司级项目，完善相关制度，严抓项目进度管控、绩效评价和考核激励，推动公司级项目有序高效开展。要通过约谈、绩效评价、绩效考核等方式实施精准激励，全面开展工作督查，以制度性措施推动全员执行力提升。

文总还对近期各模块重点工作任务作了安排部署。

(战略规划本部 王安徽)



临工集团捐赠防疫物资

先锋模范风采

贯彻“两个必须” 打造最有竞争力产品

——记公司2019年度劳动模范、技术中心副高级工程师苗国华

中等身材的苗国华给人的第一印象是沉稳。他和人交流时，语调舒缓，不疾不徐，前因后果，娓娓道来，让人感到“理工男”特有的踏实内敛。正如他设计的临工产品，不以外观哗众取宠，只凭可靠承载重托，赢得客户！

研发 G9138 初试身手

硕士研究生毕业于华中科技大学机械设计专业的苗国华2011年进入山东临工技术中心。在液压研究所短暂工作一年之后，来到了当时的路面机械研究所，从事平地机的研发设计任务。那时临工的平地机产品起步不久，型号不多，产量不大，主要销往印尼、菲律宾等东南亚国家市场。

没过多久，不少东南亚客户向公司反馈，临工 G9190 平地机转弯半径大，在密密麻麻的棕榈树中工作起来不太方便。客户需求就是命令。苗国华和同事们马上开始了 G9138 新型平地机的研发设计。他们认真落实“两个必须”研发指导方针，深入东南亚市场，实地调研，听取客户的意见和建议。

从 G9190 到 G9138，不只是简单将尺寸缩小。走访中，他们了解到，客户希望实现更多功能，于是，增加了能够复合运动的中枢和多自由度活动的连杆设计。这些增加的设计，单独看，并不复杂，但是要呈现在平地机上，需要增加新的液压管路，需要避免各个方向的干涉，难度很多。

那段时间，苗国华和同事们加班加点，夜以继日，一遍遍设计、试验、调整，再设计、再试验、再调整，终于用最短的时间完成了 G9138



苗国华在海外市场大走访中操作临工平地机

平地机的研发。这款平地机直到现在依然是销量名列前茅的临工平地机“明星”产品。更重要的是，通过研发 G9138 平地机，临工道路机械研究设计水平有了质的提升。

时隔数年，说起这一段经历，苗国华还是非常感慨，他说，设计产品不能闭门造车，必须到市场上去，与客户交流，掌握第一手材料。也就是必须做到董事长提出“两个必须”。

多点开花硕果累累

近年来，苗国华和同事们继续全力投身产品技术创新，取得了更加丰硕的成果。

完成了 G9290 平地机产品升级，提出燃油箱前置车架、传动系统后

置的整体方案，解决了维修不便、铲刀磕碰等问题。T3/T4 共用一个设计平台和预留全驱解决方案，实现订单式生产，构成临工矿山综合解决方案的一环。

结合市场调研和客户走访情况，从工作装置结构优化、驾驶室视野改善、回转支撑桥及机罩维护保养等方面完成全系列平地机性能提升，提高产品综合竞争力。

完成 G9220H T4 平地机设计。针对日常使用中工作装置间隙调整困难、维护保养不便等问题，苗国华提出一种免调整、免维护的滑动滚盘式工作装置；针对多样性工况提出四种工作模式的解决方案，并从动力系统、整体外观与产品维护性等方面进

行提升，目前处于样机生产阶段，测试完成后推广。

强化基础研究，成功应用于平地机设计，为后续矿用平地机设计奠定理论基础。积极开展产品新结构、新技术专利布局，新申请发明专利3项，保护专有技术，实现技术储备。

展望未来信心满怀

今年初，苗国华从道路产品研发调整到产品应用部门，面对新岗位、新挑战，他也确定了下一步开展工作的“主攻”方向。

继续深入践行“两个必须”，瞄准国际领先，掌握行业动态，找准差距，不断改善，提升产品力。强化化工况调研，加快从粗放式调研向专项式调研转变，从标准机型面向客户到客户定制机的转变，向各专业所提供基础+差异化模块定制的设计输入。

加强施工工艺研究，创造差异化需求。深入调研装挖路运产品的特殊工况和施工工艺，有针对性地提供解决方案，发掘客户差异化需求，寻找细分市场，在产品差异化方面打造临工领先优势。

加强海外产品应用对标。细分市场，找准标杆，提升产品竞争力，为公司海外市场拓展提供有力支撑。

采访接近尾声，苗国华表示，获得公司劳动模范称号，并作为代表发言，我非常激动也非常荣幸。感谢公司给了我奋斗的平台，感谢领导的信任和同事们的帮助。作为临工的一名工程技术人员，责任重大，苗国华将在今后工作中，更加勤奋、敬业，更加忠诚、奉献。
(企业文化中心 刘伟鹏)

简讯

装载机事业部创新组织 LPS 培训

本报讯 近日，为贯彻落实公司运营效率提升部署要求，装载机事业部在做好防疫和生产工作的同时，策划了2020年LPS培训方案，并组织开展相关培训活动。

培训活动主要面向车间班组长和管理骨干，每个车间指定一名培训负责人，根据车间生产任务等实际情况灵活安排培训时间，与培训老师提前对接，保证培训效果。培训老师全部由事业部LPS各模块负责人担任，培训内容包括

兼顾理论知识的同时，重点围绕各种精益生产工具、实用方法在车间的落地实施展开。

为激发教学双方的积极性、主动性，增强学习效果，培训活动采取积分制。每场培训结束后，参训人员和培训老师均可以获得相应积分。事业部不定期根据个人积分情况给予一定激励。活动取得了良好效果，将根据生产情况持续开展。

(装载机事业部 胡杨)

临工大学全面启动公司线上培训

本报讯 为应对新冠肺炎疫情对线下培训的影响，临工大学在复工前便精心策划并积极开展了系列线上学习项目，开展全员在线学习。

2月1日至8日，借助ELN网络学习平台，建立学习项目60余项，组建LPS、LWS、欧洲质量奖最佳实践、疫情防控等专题精品课程263门，累计在线学习71277人次，在线学习时长52751小时。同时，通过“临工微课堂”公众号及时推送疫情防控相关内容及培训需求调查，助力员工素质能力提升，为防控疫情发挥积极作用。

日前，公司一级培训项目《2020年LWS管理指标宣贯》《战略规划分解与KPI指标确定》等均实现线上直播，培训老师通过电脑录屏(PPT直播)、摄像机、手机等终端多形式授课，授课人员可以采用批注、声音、图片等与学员互动。100余人参与直播，互动讨论知识点200余条。

直播内容可以录像留存，方便员工进行复盘学习。直播培训形式较以往面授培训新颖创新，获得参训人员的一致好评。

(人力资本发展本部 张学祯)

创新帮扶方式 结对精益辅导

公司创新开展黄金供应商 LPS 培训

本报讯 近日，为加快黄金供应商推进精益工作，物资采购本部组织策划了黄金供应商精益模块辅导计划，通过网络会议平台，组织各小组开展模块培训活动。

辅导小组由帮扶小组长、事业部LPS模块长、帮扶SD联合组成，按分工矩阵分别对12家黄金供应商的15个模块，开展一对一辅导。

培训内容包括山东临工《LPS推进评估指南》中所有模块要素及要点解读，系统介绍事业部各模块推进精益生

产采取的工具方法和积累的经验总结，并对黄金供应商制定的模块工作计划进行评审和指导。

本轮精益模块辅导，黄金供应商积极参与，部分供应商领导也参加了模块培训交流。精益研讨答疑后，供应商相关人员按照辅导小组要求进一步修改、完善推进计划。

下一步，采购本部将组织小组成员对供应商计划落地执行情况进行跟进检查督导。

(物资采购本部)

公司开展“631”安全提升活动



本报讯 3月份以来，市场逐渐回暖，生产进入旺季，为践行“三现主义”，服务生产一线，更好地为生

产保驾护航，安全生产部开展了“631”安全提升活动。

“631”即6点3线1面。“6点”：每天到班组辨识和分析1处危险源的控制措施，与1个班组长或员工交流，协助班组解决1个问题或提供一个方案，协助班组识别并整改1条隐患或提供整改措施，向班组长分享1个知识点或案例，每周提出1个合理化建议或改进创新点。“3线”：每周开展1处工艺安全审核、1次安全day或安全管理审核。“1面”：每两周对一个车间或部门进行管理审核，每两个月对一个事业部进行管理内审。

本活动要求所有安全管理人员参加，所识别的问题点、改进点将由发现者持续跟进直至闭环，旨在通过推进安全技术改造和创新管理，促进安全管理措施有效落地。

开展“631”活动强化了安全管理人员的服务意识，得到了操作者、班组长、车间安全员和工艺技术人员认可与配合。

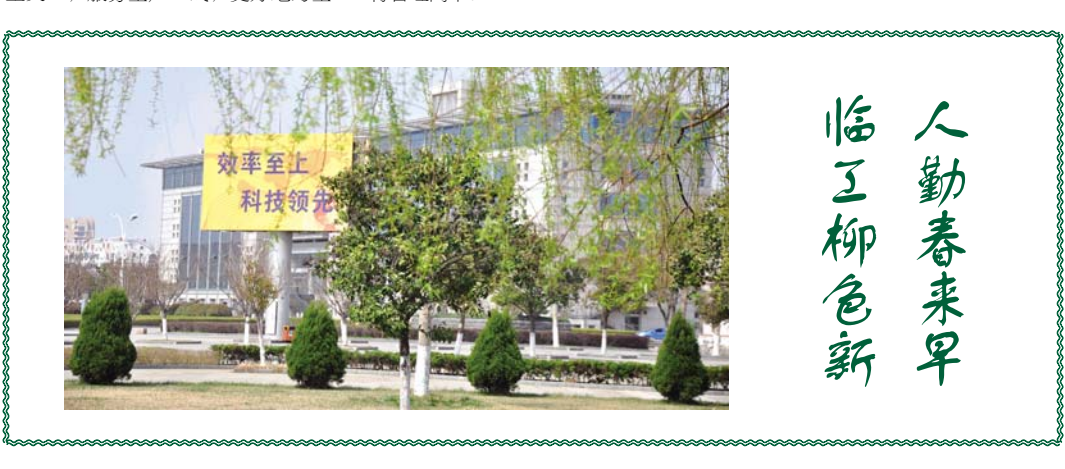
下一步，安全生产部将以该活动为抓手，持续解决“想不到、看不到、管不到”的安全问题，全力消除作业风险，持续提升安全生产水平。

(运营管理部 杜广莲)

装载机总装一车间 开展旺季劳动竞赛

波新高，一、二号总装下线台数均为复工以来最大量，其中二号总装流水线日

单产品近60%。
(装载机事业部 杨兴军)



配件公司多措并举保市场

疫情发生以来，配件公司根据部署，成立网格化疫情管理小组，迅速开展一系列疫情防控措施，在保障员工健康的前提下，积极做好内部准备，调度物流配送、收货、包装、发运工作，千方百计保障配件订单发运，满足市场需求。

复工后，每天做好员工进厂检查，对配件公司所有区域消毒两次，对办公室人员疏散办公，保证安全。

严格物流车辆和人员防控。要求各供应商除按照公司规定，提供《复工申请书》，接受测温、消毒外，每天下午三点前提报次日配送人员身份信息(包括姓名、身份证号、电话号码)及运输路线图，到配件公司备案。在收货区设置检测点，张贴收货、卸货流程。

对发票开具、单据打印、回单签字、业务交流等，采取业务隔离，由供应商电话联系相关人员至配件公司大门外处理，禁止外来人员进入配件公司办公楼和仓储区办公室。积极与承运商沟通交

流，解决配件“出”的问题。疫情叠加春运物流停运的影响，犹如雪上加霜，给配件发运带来极大困难，造成部分订单积压。针对这一情况，复工以来，配件公司全员统一思想，集思广益，一手抓疫情防控，一手抓保障订单发运。

每天关注停机订单信息，如有紧急需求，在保证员工安全的前提下，安排人员联系快递发货，满足市场需求。

公司正式复工后，各地物流仍处于停运状态。对国内配件订单，经协调通过整

机运输搭配方式发运部分配件，并继续通过快递发运停机和零售订单，确保紧急订单不停运。

对海外订单，积极联系国际物流货运、出口拼箱、空运提货业务等单位，帮助他们及时协调办理疫情防控、入厂手续，做好必要的货物消毒措施，确保海外订单及时发运。

疫情防控形势依然十分严峻，配件公司将严格按照公司总体部署要求，坚持科学防控，千方百计全力保障配件发运。
(秦涛 卢绪军)

媒体看临工

数字赋能，创新驱动，临工走出特色智造之路

来源：智慧中国网

亿元，同比增长20%。在质量强国建设征程中，山东临工脚踏实地，砥砺前行，实现了跨越式发展。

两化融合，智能制造

在推进转型升级的过程中，山东临工在实施“一全二创三结合”创新管理模式的基础上，加快工业化与信息化相融合，给自动化的设备上信息化的“大脑”，在生产组织、物流配送、质量控制、防呆防错等方面取得了良好的效果。生产线的自动化、数字化、网络化、智能化水平不断提升。

数字赋能，智启未来

当下，随着大数据、人工智能及其相关产业、业态的风起云涌，互联网越来越紧密地与人们的生活联系在一起，并且对于传统制造业也正在带来日益深刻的影响。工程机械行业，也迎来新一

代的产业变革。

山东临工打造的“智能运维大数据平台”，可实时在线监测全国15万台设备的运行状态，并为客户提供全价值链、全过程的施工综合解决方案；5G远程遥控技术，使工程机械能够深入到更复杂更危险的施工环境中，为未来智能化生产、无人工地的实现提供了可能，改变了工程机械行业的发展模式，推动了国内装备制造转型升级。

同时，山东临工积极与清华大学、北谷电子、阿里巴巴等进行全方位、深层次的合作，通过“互联网+”推动公司加快向服务型制造转型。

未来，山东临工将更多利用大数据技术、云计算、虚拟制造、3D打印、机器人等前沿技术，提升公司智能制造及运营能力，推动工程机械产业结构调整、健康稳定发展，促进中国制造迈向中高端。



公司总裁于孟生到山东石方调研指导

本报讯 2月27日，公司总裁于孟生到山东石方机械有限公司调研，了解经销商开展疫情防控、推进复工复产及当地市场启动情况，指导市场销售工作。

于总在山东石方董事长周正顺的陪同下，考察了产品展示区、配件业务区及综合办公区，对到岗复工的各部门工作人员进行慰问。

山东石方周总详细汇报了石方公司在疫情防控、市场运营及货款回收等方面采取的措施。他表示，在加强疫情防控的同时，山东石方已充分做好各项准备工作，市场启动后，将全力抢抓机遇，提高市场占有率，确保完成今年各项目标任务。

于总要求，疫情期间，要把员工的

身体健康放在第一位，稳妥有序推动公司复工。要坚持疫情防控和市场营销“两战”并重，努力实现“双胜双赢”。要时刻准备，提前做好疫情结束后的市场运营工作，以高效、高质的发展弥补疫情带来的不利影响。要聚焦“市场占有率提升”这个中心，深耕市场，自我加压，进一步提升占有率。要重视经营性租赁、后市场业务和大客户管理等工作，实现多渠道盈利，持续推动石方加快发展。

周总表示，于总的指导为石方指明了下一步努力的方向，坚定了石方员工抢占市场的信心和决心，山东石方将全力以赴，紧跟临工发展步伐，把市场做大、做强、做精。

(融资租赁部)



总裁于孟生(右二)听取山东石方董事长周正顺工作汇报

经销商大挖特战队开展直播培训

本报讯 3月2日，营销公司联合人力资源部本部对经销商大挖特战队开展远程直播培训。经销商大挖特战队、营销公司等400余人参加。

公司副总经理、营销公司总经理史生勇在动员部署中强调，大挖特战队得天下，大挖特战队是临工抢占挖掘机市场制高点的硬核力量。组织本次培训，就是要做好准备，练好内功，为疫情后的市场占有率提升蓄势赋能。各经销商要统一步调、同频共振，乘势而上，担当作为。

培训老师以“中大挖精准销售”为主题，从“中大挖销售差异”“中大挖销售难点与对策”、“目标精准与动作精准”三个方面展开讲解。

为了增强学习效果，本次培训提前策划了“优秀学员”评选活动。培训中让学员针对典型案例开展线上实时分享研讨，有效激发了学员们参与互动的积极性。为确保培训效果落地，每名参训队员须按要求输出销售行动计划，由营销公司挖掘机销售管理部跟进落实。

精准赋能，持续提升。本次培训鼓舞了大挖特战队员的士气，为进一步坚定经销商销售人员的临工品牌自信，增强大型挖掘机销售的单兵作战能力和团队产出效果，加快实现大挖销售突破奠定了坚实基础。

(营销公司 杨晓、王新平)

临工“环保绿”闪耀唐山市场



本报讯 近日，河北唐山某集团大客户采购的首批10台山东临工5吨电动装载机成功交付。由于国家环保要求加严、燃油经济性较低、工况适用性增强等多方面原因，市场对电动装载机的差异化需求越来越多。该批订单经过多轮改进提升，从技术特性交流、产品图纸设计、工艺流程优化、零部件质量控制、生产进度控制等各个环节，均凝聚着山东临工人的智慧和辛劳，体现了临工各模块的协作和高效。

当前，订单需求虽暂时被压制，但随着国内新冠肺炎疫情形势持续向好，各地企业复工复产有条不紊，基建、矿山等行业即将迎来新一轮爆发，市场孕育着强劲反弹。

山花烂漫，争报新春。新年以来，临工大客户销售屡有斩获，多批订单成功交付。扬鞭奋进正当时，敬业奉献、担当作为的临工人，正在为实现公司“315”占有率目标真抓实干、拼搏争先。

(营销公司 刘德良、顾伟)

央视聚焦！山东临工为重点工程复工保驾护航



本报讯 一边测温、消毒、登记、疫情防控教育有序进行，一边机械设备轰鸣，挖掘机、装载机、压路机、平地机引擎声此起彼伏。江西赣州大广高速公路南康至龙南段扩容工程项目的施工现场，各种声音交织成“交通复工交响曲”，呈现一片热火朝天的忙碌景象。

国家重点项目大广高速公路南康至龙南段扩容工程，目前已经全面复工。在项目施工现场，由10台挖掘机、3台装载机、2台压路机和2台平地机共17台山东临工全系列施工设备正紧张有序作业，成为整个项目复工的焦点。这些临工设备的拥有者，江西某路

桥工程有限公司总经理李总表示：“我们公司隶属中铁二十一局，负责项目的路基工程施工，2月23日已经进场复工，目前正有序推进。我们顺利复工离不开山东临工在疫情防控物资提供与设备检查服务上的大力支持。”

捐助物资，携手抗“疫”

疫情当前，得知李总因口罩、酒精、防护服、体温枪等防疫物资供应紧张，项目复工困难的消息后，山东临工代理商南昌百瑞公司迅速响应，火速发动供应网络，联系所有可能的渠道，不仅及时为李总解决了口罩、防护服的采

购问题，更是无偿捐助大量体温枪、酒精、消毒水等防疫物资。

“感谢临工，感谢百瑞，正是有这些企业朋友的支持，我们才能顺利复工。”李总激动而兴奋，向山东临工表达了衷心的感谢。

高效复工，保驾护航

除了防疫物资的筹备，山东临工在设备服务方面让李总更为省心。“临工的售后服务很让人放心，服务工程师随叫随到，响应非常及时。有设备出现故障，山东临工甚至还会调车给我顶上，避免耽误工程，可谓全力以赴。”

在项目复工前，南昌百瑞还先期通过网络视频等方式，为李总的工程公司开展了多场培训活动，包括复工前设备检查、保养注意事项、设备操作规范等。复工时，山东临工服务工程师更是抵达现场，亲自开展检查、维护、保养，为安全高效复工保驾护航。

针对疫情，山东临工开展了“关爱客户，共同抗疫”活动，对疫情期间即将结束质保期的全线产品续保一个月。“我很快收到了临工代理商南昌百瑞发来的这条好消息。”李总的17台全新临工设备于2019年11月份购置。他对山东临工保障用户利益的理念十分钦佩，也更加坚定了选择临工的决心。

品质临工，值得信赖

“效率高、用油省、服务好、毛病少”是李总使用临工品牌设备多年的感受，也是他不断追加购买临工品牌设备的原因。

从业20多年，李总已经在江西工程圈打出了自己的品牌，对设备的甄选也尤为严格。为何选择临工，李总笑称自己被山东临工“俘虏”了。“认准临工，就是因为品质好、服务好。自从2011年第一次购买了临工2台挖掘机、2台装载机后，就再也没有考虑过其他品牌。现在17台设备都是临工的，我就是要将事业做大的同时把临工品牌推广出去！”李总表示，在他负责的标段上，临工全系列产品已经成为这个项目当之无愧的“明星”。

对公司的未来发展，李总“野心勃勃”。他说：“疫情当前，我们要防控施工两手抓，稳扎稳打。有山东临工做后盾，我的底气十足，山东临工将始终是我坚定的选择。”

为疫情防控贡献力量，为复工复产保驾护航！当前，全国重点项目迎来“复工潮”。山东临工在此特殊时期，将与广大客户携手前行、共克时艰，以高品质产品和最周到服务，为全国客户提供强有力保障！

(品牌宣传部 李晓)

临工胶轮压路机助力客户复工

本报讯 近期，随着疫情逐步得到控制，各地迎来复工复产热潮。3月2日，山东临工与广东江门某公司RP6300胶轮压路机产品交机仪式在江门举行。这台SDLG压路机将与VOLVO摊铺机配套施工，一起携手助力该企业复工。

该客户是一家专业从事道路修建及混凝土、搅拌站的企业，拥有VOLVO摊铺机、压路机等道路机械产品10余台，在当地同行业中具有较大影响力。山东临工胶轮压路机凭借

全液压驱动的显著优势、可靠的品质保证和舒适的驾乘设计，赢得了客户的充分认可和高度评价。

道路机械是山东临工专注“3+1”产品线，实现“四化”战略的重要组成部分，也是全套工程机械施工综合解决方案中不可或缺的重要一环。疫情过后，山东临工道路机械产品将协同公司其他配套产品，投入到各地企业复工复产中，为客户创造更大价值。

(营销公司 庄宏)



山东临工拿下79台装载机大订单

本报讯 山东临工多措并举助推“复工键”，火力全开，迎来2020开门红，一举拿下79台设备、千万订单，为客户全面复工保驾护航。

此批设备将用于生物质发电工程，服务全国8家生物质发电厂，包括50台装载机、16台抓草机、13台清扫车和洒水车。其中山东临工明星产品L955F装载机、L955F抓草机备受用户青睐。

根据客户需求，临工为用户搭建了专门的研发平台，产品针对生物质发电工况做了多项适应性创新设计，特别定制了大波距水箱、刹车钳防火装

置、排气管防火帽，尤其是整机加装了防火装置，配备大波距水箱，散热器易清理，散热效果好有效解决了生物质发电作业中遇到的安全、技术难题，满足用户工况差异化的不同需求，获得了客户的高度认可。

“在选择临工之前，我们多家对比了产品、技术、服务等指标，最终坚定选择了临工，当然，可靠的产品是首位，更重要的是临工贴心的管家式服务，服务工程师的全天候服务，让我们没有了后顾之忧。”当被问及为什么选择临工，客户坚定地说。

(品牌宣传部 张娜)

磨刀不误砍柴工

——进出口公司开展疫情期间“每日一课”在线培训

新冠肺炎疫情爆发后，海外很多国家纷纷收紧了外籍人员入境政策，导致进出口公司海外市场营销和服务人员无法按时抵达市场一线，开展营销、服务、培训等工作。针对这一不利局面，进出口公司服务部化危为机，抓住这一宝贵的时间窗口，组织内部及经销商营销、服务、业务和管理人

员，利用ELN、SKYPE等软件开展“每日一课”网络集中培训。

培训内容包括围绕海外市场销售的各类产品，每天学习一个机型。结合每天的课程，设计开发了相应试题，利用培训后的在线考核，进行闭卷考试，验证学习效果，保证培训有效性。

(进出口公司 周云伟)

海外扬帆！山东临工国外市场新春捷报频传

本报讯 开春以来，山东临工海外市场迅速启动，俄罗斯、乌克兰等地代理商加紧战略执行部署，通过2020春季市场促销大力提升市场零售，打破了淡季僵持局面，用傲人的成绩刷新历史记录！

“你用车，我用心。”新年假期结束后，山东临工服务助力整机销售市场联动促销活动在俄罗斯大地蓬勃展开。通过全俄境内30余网点联动，2020年2月整机零售92台，配件零售超30余万美元，再创16年合作历史新纪录！

此次活动主推L956FH、LG936L两款明星产品，并向购机客户提供赠送前三次保养配件包、抵用券等，参与用户热情高涨，可靠的产品和服务更是坚定了客户钟爱临工的心。

此外，乌克兰代理商“关怀客户”促销活动于近日火热开展，主推L956FH和G9165，客户踊跃参与，实现10多台整机销售，并通过交机培训，实地操作和维修保养指导等全方位的服务，赢得了客户认可，助推临工品牌在海外市场的提升，加快海外渠道



建设的步伐。

在临工大吨位挖掘机和装载机的交机活动中，客

户对临工产品品质给予了高度评价：“相信临工的设备会成为我的开年致富利器，会是我得力的好伙伴，期待与临工更多的合作，2020，我与山东临工一起加油！”

尽管因疫情原因，海外服务人员被迫推迟了市场走访计划，但临工不忘初心，不畏艰难，构建高效优质服务网络，持续输出临工优质、快速、全面的服务。

以用户需求为中心，立足服务根本，用尽心竭诚、贴心关爱的服务态度，为海内外用户提供由“单一产品”向“产品加服务”转型的“组合包”同时提高自身的服务技能，为用户提供更加优质的服务，延伸与提升全价值链服务，让用户切实感受“关怀无止境”的真实内涵。

“世界眼光、国际标准、临工特色、高质量发展”，以全球化视野持续拓展市场，为全球客户提供全程全心服务，临工以高质量发展绘就的国际化蓝图正徐徐展开，可靠品质世界共享。

(品牌宣传部 张娜)

最美「逆行」营销战士

2月下旬，在许多地方疫情形势依然复杂严峻的情况下，为赢得14天战略主动时间，山东临工营销人员毅然纷纷“逆行”前往市场一线，进行自我隔离。



占比，以专业、真诚的服务相继赢得了中铁铁峰等大客户的认可。

公司复工后，为更好地开展大客户业务，拿下更多订单，他便第一时间多次主动请缨奔赴市场一线。得到批准后，他严格按照规范做好安全防护，带上煎饼咸菜，打点行囊，自驾驱车数千里赶往区域。

为降低感染风险，也为了赢得更多宝贵时间，他没有选择入住宾馆进行隔离，而是以车为家。白天，由于餐饮敬业，他用带去的设备

加热干粮充饥。晚上，他在春寒料峭的户外和衣而眠。风餐露宿，条件之艰苦可想而知，但这些困难没有阻挡住他开拓市场的决心。苦心人天不负。靠自驾解决了拜访客户交通不便的问题，他先后驱车约见多家客户，虎口夺食，从竞争对手的围剿中脱颖而出，成功签订了数项大型装载机合同，并获得了多个意向订单。

勇于担当，就没有翻不过的山；敢于负责，就没有跨不过的坎。市场就是战场。古有“驾长车，踏破贺兰山缺，壮饥餐胡虏肉，笑谈渴饮匈奴血”的沙场戍边勇士，今有“自驾车，穿过山川盆地，饿了饿了有干粮，困了累了车为床”的临工营销将士。激情满怀、敬业担当、只争朝夕、不负韶华的营销人员，正以奋斗者的姿态践行临工精神。

(营销公司 顾伟)



疫情挡不住 线上营销旺

针对疫情不利影响，营销公司贯彻“没有淡季市场，只有淡季思想”理念，创新求变，加强线上互动促销，提升品牌影响，满足客户需求。2月份实现提订机过千台。

(营销公司 李拓)

武汉归来的28天

奋斗是技术中心女性最美的姿态

——技术中心“三八节”为女职工送祝福

整整28天，不能外出，没人探访，会是一种怎样的体验？

3月8日，自从武汉捐赠蔬菜归来开始隔离，小周(周楠森，捐赠蔬菜运送负责人)和卜师傅(卜凡运，随车司机)终于迎来了隔离期满的时刻。在一场简单却热情的欢迎仪式之后，他们讲述了隔离28天的难忘经历！

生活篇

“这28天，我们只能在公寓里，每天卧室、厨房、客厅、洗手间一日游！”小周回想过去的时间，摸了摸头发，笑着说，“倒没啥不适应的，就是头发太长了，有向F4发展的趋势！”

2月11日下午返回临沂，小周和卜师傅两人便被安排进了山东临工员工公寓——一个3室2厅的房间，家具家电、生活用品一应俱全。但小周进来前忘记带剃须刀，考虑到也不外出，便也没有计较，只是胡子和头发双双长长，仪态略显凌乱。

“我俩头发都很长了。出去后赶紧理发，毕竟要上班了，得外出见人！”卜师傅笑着说道。话虽如此，但在他们看来，隔离时间长点保险，尽管在武汉捐赠期间做好了防护，还是谨慎一些好。

饮食篇

隔离期间，由公司食堂负责无接触送餐上门。

谈到饮食，小周与卜师傅非常满意。早餐有牛奶、鸡蛋、稀饭、咸菜，午晚饭一荤一素，分量十足，味道也不错，营养搭配不重样。

“公司食堂做的饭菜还是很好吃的。别看我个头大，但饭量不大，一



刚刚结束隔离的卜凡运(左)、周楠森接受同事们的祝福。

个馒头就够，为什么？光吃菜就快吃饱了！”

小周拍了拍自己略微发福的肚子，脸上现出十分满意的神情。

“除了饭菜，我们每天还有水果，香蕉、橘子、苹果，完全够我俩吃的。”卜师傅说，同事也会时不时送来零食和点心，也是无接触传递。

学习篇

这28天，对于小周和卜师傅而言，也是一次难得的充电时间。公司安排了网上学习课程，每天定时学习，课程包含办公软件、企业文化、产品知识等，还有对应的课后测试。

其中办公软件使用和产品知识对小周来说，更实用一些。“我们领导还特地送给我几本书，《品牌管理》《品牌营销》《品牌传播》等，这次也有时间从头

到尾通读了一遍，对今后工作肯定有帮助。”小周拍了拍桌上的书，感慨这一段难得的学习时间。

娱乐篇

除了学习，每日的娱乐也是必不可少。

“我追了两部剧，《我是特种兵之火凤凰》和《我是特种兵之霹雳火》，都是军旅剧。”这是小周的最爱，当兵好像是很多沂蒙小伙儿时的梦想。

卜师傅是一名退伍军人，也是一名共产党员，隔离期间追的是《风筝》，一部经典谍战剧。“可能从小受沂蒙精神红色文化熏陶，一直很喜欢看谍战剧。虽然现在时代在发展，但沂蒙精神也要结合新的时代条件发扬光大。”

亲情篇

“当初去武汉的时候，我没有告诉家人，直到回来一周后，我才告诉了他们。”卜师傅对能参与武汉捐赠非常自豪。这其中既有公司赋予的任务，也有身为退伍军人的党员的热忱。隔离期间，家人的嘘寒问暖与思念，在他看来就是平凡的幸福。

小周则满脸轻松，“虽然隔离时间比较长，但并无多少影响。每天都有亲人、朋友、同事发来慰问的信息，很多人还和我视频，说就想看看我隔离的样子。大家都很关心我，我每天也有许多事情要做，很充实的一段时光，也是难忘的一段经历。”

隔离后，最想做什么？

“想看一看蓝天，呼吸一下清新的空气！”

“想回家，和家人团聚。”

“想吃火锅……”

“想吃烧烤，想吃奶奶做的特色炒鸡……”

“想赶紧上班，还有好多工作等着呢。”

欢迎仪式后，小周带着同事送的鲜花，风风火火赶回家与家人团聚。

而卜师傅，则如愿以偿地回家吃了顿丰盛的火锅。

在疫情危急时刻，小周和卜师傅毫不犹豫，主动担当，扛起公司和同事们的重托，昼夜兼程800多公里奔赴武汉捐赠蔬菜。28天的隔离，他们毫无抱怨，苦中作乐，充实自己，憧憬未来。他们觉得，只是做了身为临工人应做之事。他们坚信，没有一个冬天不可逾越，没有一个春天不会来临！

(品牌宣传部 李晓)

本报讯 3月9日，初春的早晨仍有几分寒意，但技术中心办公楼前却洋溢着温暖的气息。为庆祝第110个三八国际劳动妇女节，公司总经理迟峰带领技术中心党总支、工会、女工委的工作人员，将代表美貌与智慧的鲜花和书籍，在技术中心办公楼前依次送给来上班的女职工，向她们表达节日的问候和诚挚的祝福。

此前，技术中心党总支及各支部、工会在3月8日当天向技术中心全体女职工发了贺信。贺信中说，奋斗是技术中心女性最美的姿态。感谢女职工心思缜密、认真细致，严谨务实、专业高

效，精通技术原理，创造了最优秀的产品与工艺；擅长总结规律，形成了高标准的规范与要求。贺信中勉励女职工，创新发展是技术中心义不容辞的使命和责任，要不断突破自己，提升自己，实现自我价值的完美跃迁。激励巾帼之志，奉献巾帼之力，展现巾帼之美，绽放无愧于临工新时代的璀璨芳华。

技术中心女职工们手捧鲜花，满脸的喜悦和感动，大家纷纷表示，一定要不负重托，以奋斗者的姿态，努力干好工作，为临工的创新发展贡献自己的一份力量。

(技术中心)



难忘的春天

物资采购本部 封长江

这是一个难忘的春天
我们经历了一场生与死的考验
没有枪林弹雨
却行走在危险的边缘
没有刀光剑影
却面临着生命的危险

阻挡着雷鸣电闪
无助的哀叹
在你们面前转危为安
疼痛的哭喊
在你们面前逐渐消减

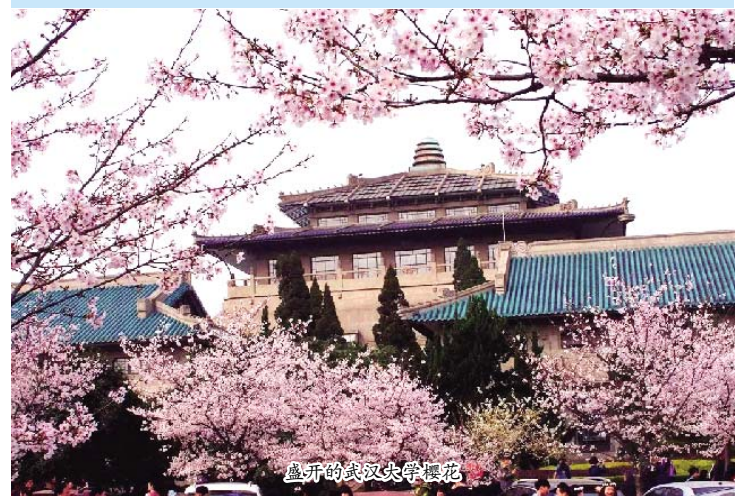
你们通宵达旦
你们彻夜不眠
你们阻止了灾难的蔓延
你们用最伟大的爱
筑起了人心中
最安全的防线

这是一个难忘的春天
你们谱写了一曲人间大爱的宣言
没有壮语豪言
却战斗在最前线
没有滚滚硝烟
却处于生死的一线

因为你们寒冷的冬天
不再是冬天
因为你们难忘的春天
已是温暖遍人间
我们盼着你们平安
我们等着你们凯旋

是你们用血肉之躯
构筑起铜墙铁壁
你们是巍峨高山

(企业文化中心 刘伟鹏)



盛开的武汉大学樱花

同气连枝 共盼春来

——团结一心，携手战疫

三月，武汉大学的樱花又开了。但是，今年的樱花树下没有一个人。

灾难丝毫没有预兆的降临在这个美好的城市。四处弥漫着消毒水的气息，空无人烟的街道上少了往日的烟火气息，江城的樱花依旧开放，只是缺少了赏花的人群。原本一个热闹的城市陷入一片寂静，没有了生气。但是，武汉，你并不孤单！

尽管街道寂静，封闭的城市却凝聚了全国人民的爱。每一个人都愿意奉献自己的力量。不管是奋战在一线的白衣天使，还是来自五湖四海的人们，都将援手伸向了武汉。

在疫情面前，八十四岁高龄的钟南山院士坐在疾驰武汉的动车上，累得闭上了双眼。金银潭医院院长张定宇身患渐冻症，仍坚持在抗疫第一线。一张张

“无论生死，不计报酬”的请战书，一声声“若有战，召必回”的口号，一颗颗滚烫的救死扶伤的心。千千万万个“逆行”的白衣天使，用自己的血肉之躯铸造成抗疫的长城。

疫情严峻，物资短缺。83岁的拾荒老人匿名捐款1万元；多家企业转行生产口罩、防护服、消毒剂；日本、俄罗斯、蒙古、巴基斯坦等友好邦国也多次捐款、捐物……点点滴滴善举，涓涓细流汇聚成一股战胜疫情的磅礴力量。

病毒的扩散速度永远比不上爱的传播速度。武汉，你要记住，你不是一个人，我们永远是你坚强的后盾。希望樱花烂漫时，像往年一样，千千万万的人在树下看樱花，樱花在树上千千万万的中国人。

(物资采购本部 卞玉江)

锐意创新、多才多艺的女工程师

——公司“三八红旗手”、挖掘机制造技术部李建萍小记



2010年进入公司的李建萍是挖掘机制造技术部负责大挖装配的工程师。近年来，她践行“三现主义”，把办公室“搬到”装配线上，扎根生产现场，聚焦难点堵点，积极参与“一全二创三结合”

创新活动，组织和参与实施了多项技改项目。

仅在主阀部装区，她就规划完成了主阀柔性流水线、接头装配翻转变位机、主阀智能防呆信息化系统等12个自动化、信息化项目，实现主阀部装整体效率提升30%以上，减少操作者4人。该项目荣获2019年度公司优秀制造技术二等奖。目前，公司主阀部装水平已赶超昌原工厂，达到行业领先，为去年挖掘机事业部LPS审核获得3.0分的好成绩发挥了积极作用。

在质量提升和降成本方面，李建萍也是勤于钻研，成果颇丰。她负责的“解决中挖主泵吸油胶管油箱漏油问题”“解决21T回油钢管不同轴问题”均获得公司QC成果一等奖。中大挖产品降成本项目实现年节约33万余元。

在解决现场问题的同时，李建萍还十分注重通过基础研究和标准编制指导实际生产。她开展“清洗剂适用性研究”，输出推荐选用表，帮助操作者择优选取现场清洗剂，去年下半年实现油污问题0反馈，显著提高了装配质量。主导或合作起草的《液压接头拧紧力矩》《定扭矩拧紧扳手使用指

南》《喉箍装配规范》等标准，均已发布实施，连续三年荣获优秀标准奖。她申报的实用新型已授权发布，发明专利进入实审环节。

李建萍老家宁夏，作为回族人的她能歌善舞。担任挖掘机综合支部宣传委员以来，她发挥文艺、写作特长，积极推动事业部宣传工作。公司第五届文化艺术节期间，她认真组织事业部合唱队排练比赛，精心筹备事业部专场文艺演出，还亲自登台表演了浓郁民族风情的舞蹈。她创作的诗朗诵《临工不会忘记》，感情真挚，文字生动，获得征文比赛一等奖。

生活中的李建萍喜欢阅读、摄影。她觉得读书既能让人增长知识，更可以开阔眼界，陶冶情操、净化心灵。李建萍所住的小区离临工大桥不远。风和日丽的周末，她常常从家中阳台上拍摄波光粼粼的沂河、高耸雄伟的大桥。她说，临工大桥默默地屹立在临沂的母亲河——沂河上，日日夜夜承载着无数车辆在上面平稳快速行驶，不正是“可靠承载重托”的生动写照吗！

(企业文化中心 刘伟鹏)

服从命令听指挥的老党员

——公司办公室驾驶员吴善登参与防疫二三事

担了接送外省乘飞机返岗员工的任务。

受疫情影响，飞机晚点是常有的事。本文开头提到的一幕，正是因为航班晚点两个多小时导致的。飞机晚点倒没什么，毕竟临沂机场离公司不远。疫情以来，外地直飞临沂的航班大幅减少，不少外省员工只能选择到青岛、日照等机场降落。让吴师傅印象最深刻的一次，他从青岛机场接了同事，又马不停蹄赶往日照机场，等回到临沂，已经是深夜了。

每次接机，除了严格做好自身防护，出发前、回来后，吴师傅都要仔仔细细地进行车辆消毒。地板、座椅喷84消毒液，把手、扶手用酒精认真擦拭，不留一点死角，严防交叉感染。

一个多月来，除了接机，当有住公寓人员出现

发热、咳嗽等疑似症状需要及时去医院检查、治疗，或者其他出差任务，吴师傅也是二话不说，服从安排。出差期间，很多饭店超市不营业，吴师傅就自己带煎饼、方便面。有时候路上耽误，带的饭不够，只好饿着肚子晚上回家再吃。

知道吴师傅要经常去机场、外地接员工，感染风险很大，家里人都很替他担心。但吴师傅总是安慰说，疫情当前，确实有危险，但同事们回来了总有人去接，事情总要有去干，其他同事也都在为防控疫情忙碌着。我是30多年党龄的老党员、老退伍军人，更要服从命令听指挥，为抗击疫情尽一份力量。只要人人做好防护，大家共同努力，我们就一定能战胜疫情，迎来春天。

(本记)



吴师傅在为一丝不苟地为车辆消毒



周子聪 凌云志



李林 山东临工联句

山东临工第五届文化艺术节
优秀书画作品选登



王竹廷 勤奋 敬业 忠诚 奉献